



海隆控股有限公司*
Hilong Holding Limited

(Incorporated in the Cayman Islands with limited liability)
Stock Code: 1623

2026年中期业绩路演



* For identification purpose only

免责声明

The presentation material contains forward-looking statements. Such forward-looking statements are subject to various risks, uncertainties and assumptions, certain of which are not under our control, causing actual results and growth which may differ materially from these direct or indirect forward-looking statements. Forward-looking events and relevant development discussed herein may differ from the expectation of Hilong Holding Limited (the "Company"), and even never occur due to such risks, uncertainties and assumptions. You should not rely excessively on any forward-looking information.

Information or content contained herein is subject to variation from time to time without prior notice, the Company is not obligated to update the presentation material. Since it is not verified independently, its accuracy is not assured, there is no direct or indirect statement or guarantee for the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein, and reliance should not be placed on the accuracy, fairness and completeness of the information or content contained herein.

The Company, any of its associates, consultants or representatives shall not assume any responsibilities for losses arising from the information or content contained herein.

目录

1

业绩摘要

2

业务回顾

3

财务表现

4

业务展望

业绩摘要

2026年上半年业绩总览

海隆控股2026年上半年录得收入23.6亿元（同比+1.4%），毛利润6.4亿元。油服板块收入大增55.1%，成为核心增长引擎，装备板块在高端市场突破显著，海工板块在手订单充足。



油田装备制造与服务

- ❖ 美加中东等高端市场持续发力，积极拓展国际高端客户订单
- ❖ 高端产品如 HL130S/HL135MS/HLU165，持续获得客户认可



油田服务

- ❖ 总包业务能力不断完善
- ❖ “一体两翼”效果显现



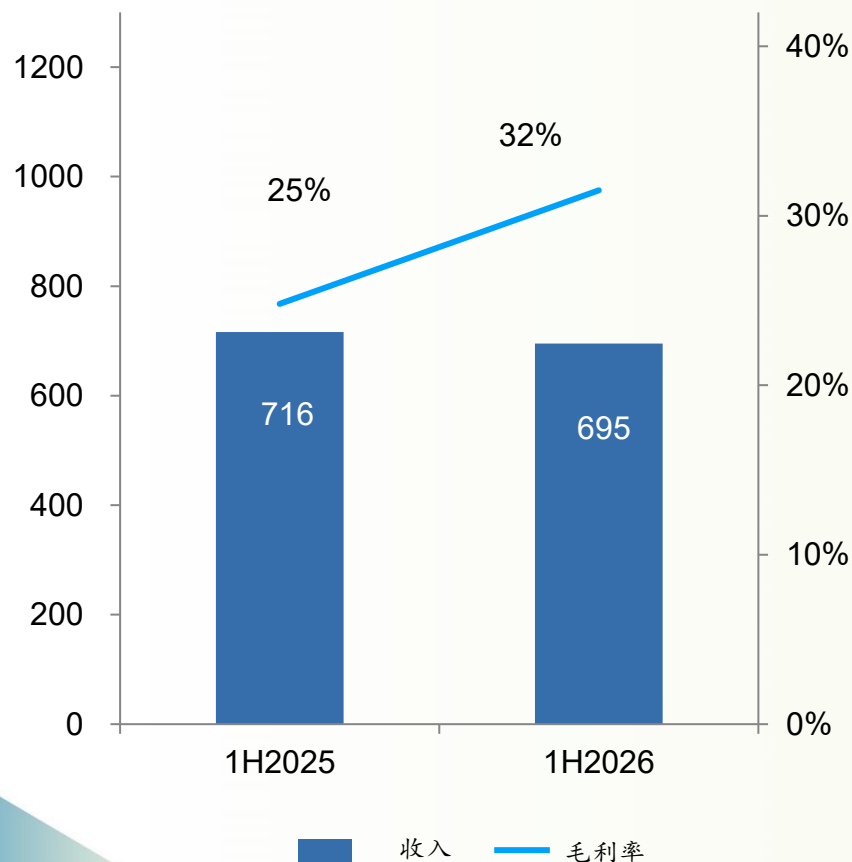
海洋工程服务

- ❖ 由安装为主向EPCIC总包服务转型
- ❖ 形成全产业链业务能力
- ❖ 完成标杆项目作业，持续获得高端客户认可，在手订单充足

板块收入人民币6.95亿元

百万人民币

毛利率 %



锚定高端客群，领跑硬核科技

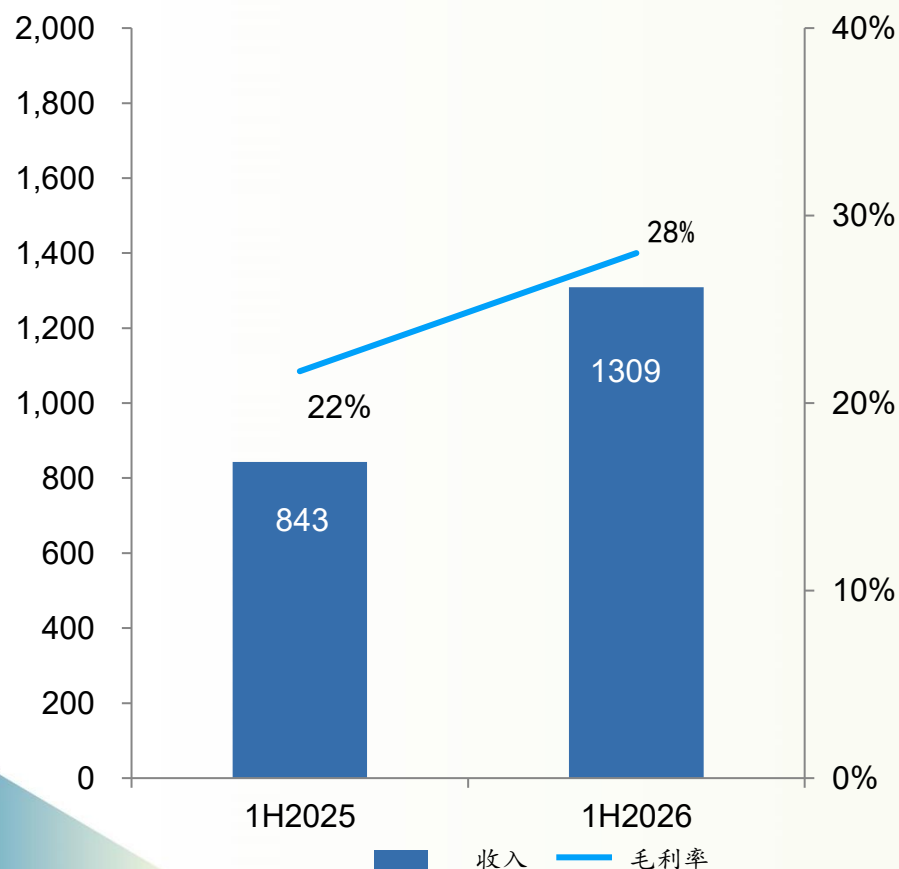
- ❖ **北美市场：**成功开拓 Precision Drilling 等战略大客户，已成为 PD、SAVANA、Ensign 等高端客户的核心钻具供应商。公司自主研发的 HLNST 特殊扣等高科技产品成功打入北美高端市场，获多项高附加值订单
- ❖ **中东市场：**高抗硫钻具等核心产品获得新客户高度认可，市场渗透率显著提升，进一步巩固了公司在中东地区的行业地位与品牌影响力
- ❖ **HL130S/HL135MS**高钢级抗硫、高强度、高抗扭钻杆等产品研发、大规格厚壁超高强度钻杆HLU165，HLNST特殊扣、深井用电子标签钻杆、智能钻杆等取得研发突破和推广应用
- ❖ 报告期内围绕客户需要的差异化产品、基于自动化信息化的生产改造及前瞻性调研等多项科研项目取得众多成果

板块收入约人民币13.1亿元

“一体两翼”，坚持向高科技一体化大包业务转型

百万人民币

毛利率%

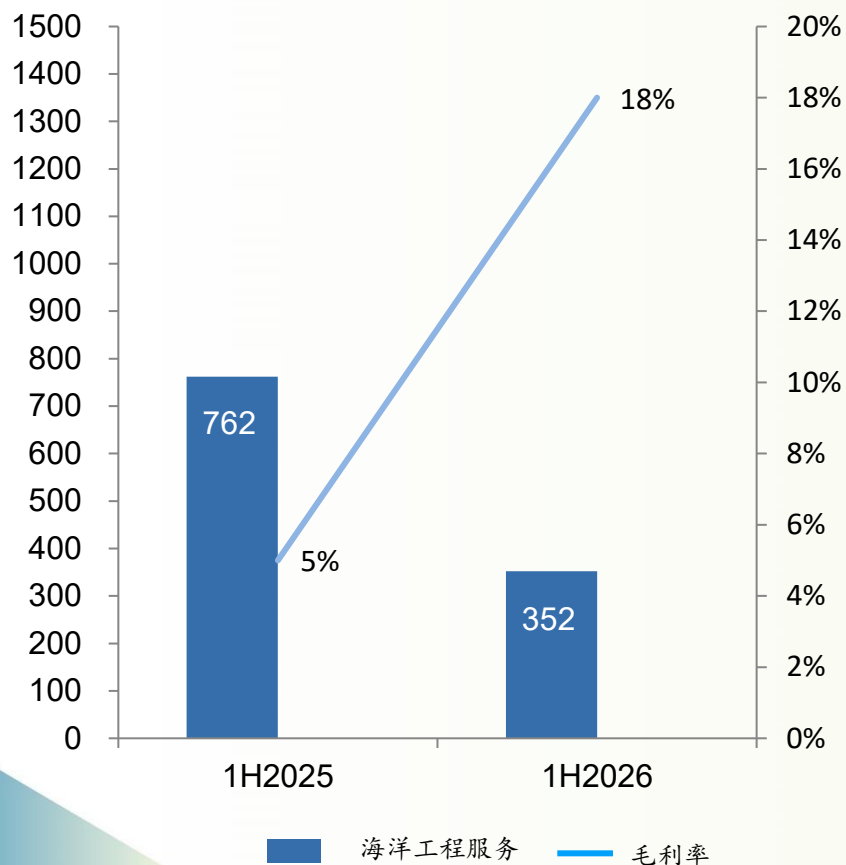


- ◆ 公司大力拓展钻井大包项目，加速向高技术含量的一体化总包业务转型，业务模式升级成效显著
- ◆ 推进“一体两翼”发展战略，以钻修井业务为主体，技术服务和贸易服务为两翼协同发展
- ◆ 26年上半年钻机动用率76%，资产运营效率与盈利能力得到进一步夯实。
- ◆ 在钻修井泥浆业务、纳米驱油增产技术、精细控压钻井（MPD）技术、旋转导向技术（RSS）、定向井/水平井钻井等综合技术服务领域不断提升
- ◆ 贸易服务业务量较去年提升，带来新的业务收入



板块收入人民币3.52亿元

百万人民币



订单量增长，向EPCIC转型

从安装业务向EPCIC总包服务全面升级转型

- 刚果EPC项目成功完成
- 刚果1期和2期安装和运输总包项目
- 签署泰国油缅甸ASK项目

在手订单增长迅速，进一步巩固了公司在海工领域的市场份额与行业地位。

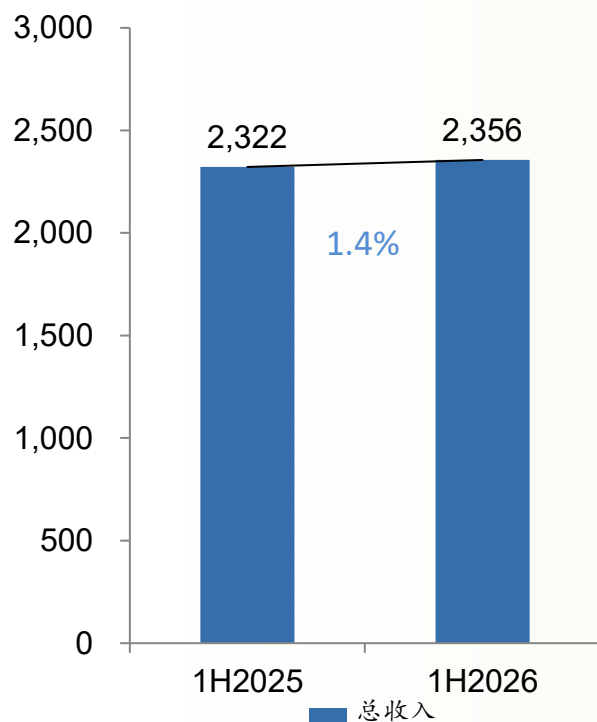
以科技赋能全产业链，打造具有核心竞争力的现代化海工综合服务商。

财务表现

财务表现概览

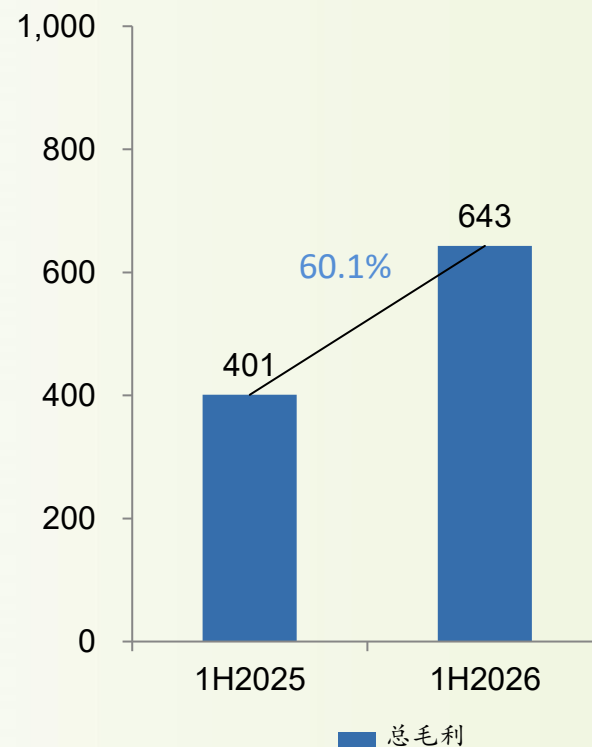
总收入

百万人民币



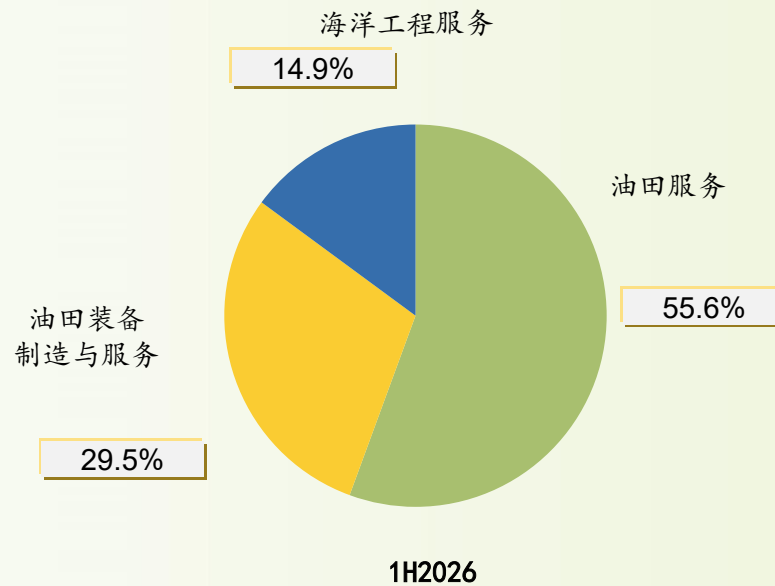
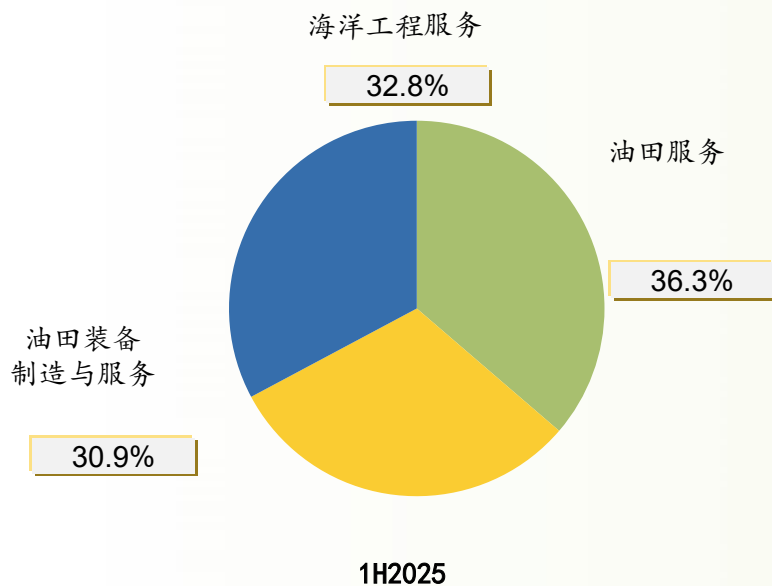
毛利润

百万人民币



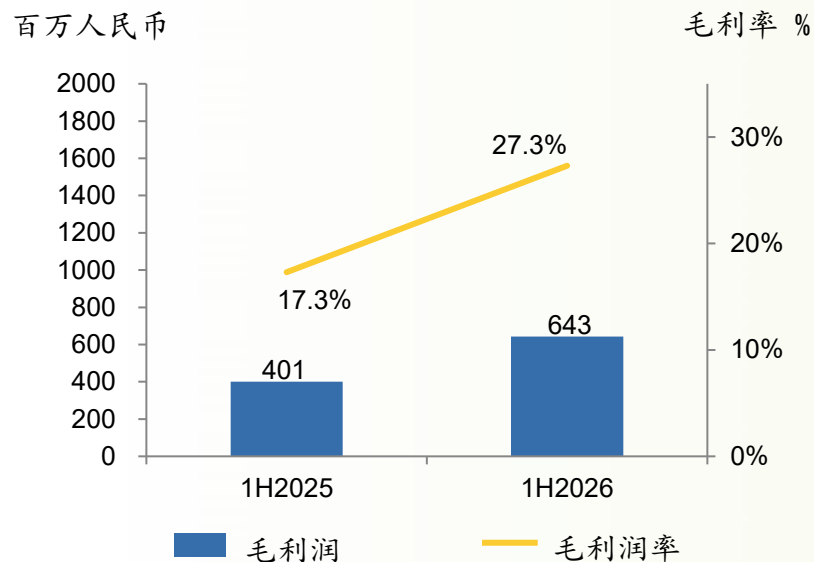
❖ 2026年上半年共录得营业收入2,356百万人民币，实现毛利润约643百万人民币

收入按业务分部细分

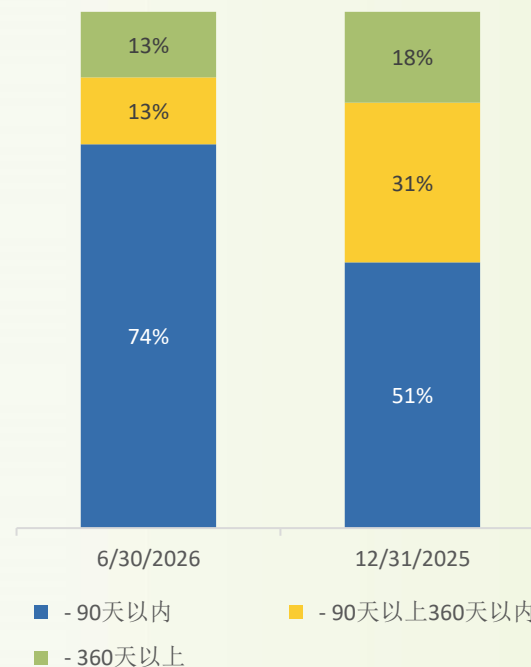


毛利分析及应收账款变动

毛利润和毛利润率



应收账款及账龄分析



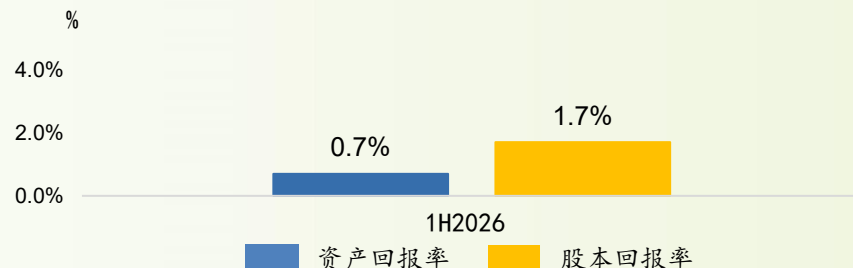
人民币千元	6/30/2026	12/31/2025
应收帐款	2,105,361	2,423,326

资本结构

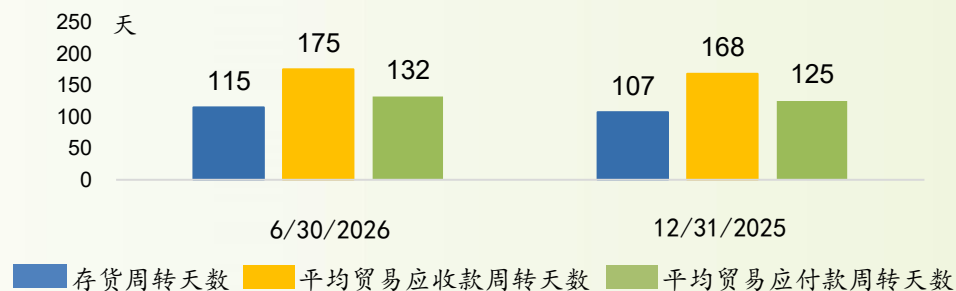
	6/30/2026	12/31/2025
百万人民币		
现金及现金等价物	605	777
流动资产	5,215	6,003
总资产	6,862	7,648
短期债务	1,938	4,580
长期债务	2,031	102
总负债	3,969	4,682
股东权益	2,903	2,969
少数股东权益	-10	-3
总权益	2,893	2,966

- 附注：
1. 资产回报率=净利润除以期末总资产；股本回报率=净利润除以期末总权益
 2. 平均存货周转天数=当期天数*期初期末平均存货/当期成本；
平均贸易应收款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应收款项净额/当期收入
平均贸易应付款周转天数=当期天数*期初期末平均贸易应付款/当期成本；
 3. 净负债= 长期借款 + 短期借款 + 租赁负债 - 现金及等价物及受限制资金 - 公允价值计量且其变动计入损益的金融资产，总资本= 总权益 + 净负债

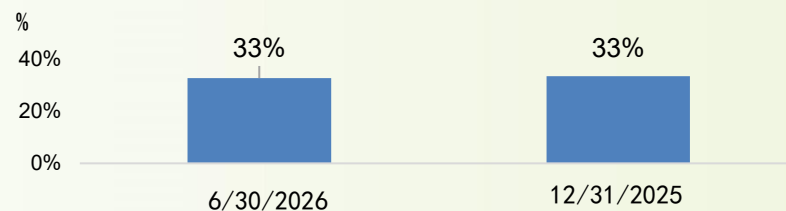
资产回报率及股本回报率¹



流动资产周转天数²



杠杆比率：净负债/总资本³



业务展望

更高端的市场，更高端的客户，坚持向数字化高科技智能化转型

油田装备制造与服务

海外市场：

- ✦ 以美加中东市场为重点市场，将继续向高端客户大力推广高端钻具产品，持续开发高科技、差异化的高端钻具产品
- ✦ 中东市场，我们将同更多当地合作伙伴建立长期稳固合作关系，加强当地投入和建设会对海隆的长期收益非常有利，我们预计中东市场的发展潜力巨大
- ✦ 在美洲等地保持现有客户基础，不断获取新客户新订单，推广HLNST特殊扣等高端产品；继续开发高端市场

国内市场：

- ✦ 把握现有业务机会，同时大力开发差异化市场，继续与国内领先的高端客户保持合作伙伴关系
- ✦ 为客户提供满足其差异化需求，适用于非常规油气资源开采的各类高科技钻具产品

科技研发：

- ✦ 开发更高科技的产品如超高强度和大规格厚壁HLU165、推广应用我们的HLNST特殊扣、HL130S、HL135MS高钢级抗硫钻杆产品、海洋立管用耐高压特殊扣、环保型螺纹、耐磨钻杆、特殊合金钻杆、电子标签钻杆和智能钻杆等

油田服务

业务发展：

- ✦ 继续打造“一体两翼”，不断完善钻修井服务、技术服务及贸易服务，提升高科技一体化总包工程能力
- ✦ 加速数字化转型；加强旋转导向RSS业务推广、钻修井机自动化业务推广、精细控压钻井MPD业务推广；加大贸易平台建设和推动力度

科技研发：

- ✦ 多方合作，推进油田增产特别是纳米驱油技术的研发，促进高科技油田增产业务发展
- ✦ 开展油田环保业务相关/连续油管技术相关/精细控压钻井MPD电动节流阀国产化产品等多项研发与推广

海洋工程服务

业务发展：

- ✦ 进行船机、场地等资源的整合，实现公司EPCIC一体化业务能力整合
- ✦ 在国际市场做好海洋工程研发、数字化和智能化等项目的承揽和落地
- ✦ 坚持创新研发和国际发展的路线，全力推进高科技设计

科技研发：

- ✦ 积极推进公司的数字化转型；进行信息安全服务等多项资质认证
- ✦ 继续开展“企业数据信息管理系统研究”、“风电工程海上安装可视化研究”等多个研发项目的研究与推广应用

问答环节